

Regulamin Programu Poleceń Axence

§ 1. Postanowienia ogólne

1. Niniejszy Regulamin określa zasady i warunki Programu Poleceń Axence.
2. Organizatorem Programu Poleceń jest Axence sp. z o.o. sp. k. z siedzibą w Krakowie, ul. Na Zjeździe 11, 30-527 Kraków, wpisana do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Krakowa-Śródmieścia w Krakowie, Wydział XI Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000314005, NIP 6751399589, REGON 120773290 (dalej zwana Axence).
3. Udział Użytkownika w Programie Poleceń jest równoznaczny z jego zgodą i akceptacją niniejszego Regulaminu.
4. **Polecający** jest klientem Axence, który zarekomendował osobie Poleconej zakup nowej licencji na oprogramowanie Axence nVision®.
5. **Poleconym** jest osoba, której osoba Polecająca zarekomendowała zakup oprogramowania Axence nVision® oraz która wykazała w formularzu Wyceny takowe polecenie.
6. **Aktywnym Kontaktem** nazywamy osobę, która spełnia jeden lub więcej z poniższych warunków:
 - a) posiada oprogramowanie Axence nVision® w wersji 7.0 lub nowszej,
 - b) znajduje się w procesie rezerwacji projektów sprzedażowych (przez Partnera Axence lub resellera),
 - c) aktualnie prowadzi rozmowy z Doradcą Biznesowym Axence zmierzające do zakupu oprogramowania Axence nVision®.

§ 2. Uczestnictwo w Programie

1. Program Poleceń umożliwia osobie Polecającej zarekomendowanie osobie Poleconej oprogramowania Axence nVision® oraz otrzymanie z tego tytułu Premii opisanej w punkcie III.
2. Osoba Polecona po podaniu swoich danych oraz danych osoby Polecającej w formularzu Wyceny oraz opłaceniu faktury VAT za oprogramowanie Axence nVision® umożliwi osobie Polecającej odbiór Premii za polecenie.
3. Polecający musi być aktywnym Klientem Axence, tj. posiadać płatną licencję na oprogramowanie Axence nVision®.
4. Klient, aby móc wziąć udział w Programie w charakterze Poleconego, nie może być Aktywnym Kontaktem w bazie Axence.
5. Polecony dokonuje zgłoszenia Polecającego:
 - a) podczas wysyłania próby o wycenę na stronie <http://axence.net/pl/zamow-axence-nvision> lub <http://axence.net/en/orders>;
 - b) wybiera w polu „Skąd dowiedziałeś się o Axence?” opcję „Od znajomego/współpracownika”;
 - c) wpisuje imię i nazwisko, e-mail oraz nazwę firmy osoby, która poleciła jej oprogramowanie Axence nVision®.
6. W przypadku niezakwalifikowania Poleconego do udziału w Programie Poleceń, Polecający zostanie o tym poinformowany do 10 dni roboczych od dokonania zgłoszenia drogą elektroniczną wraz z powodem odrzucenia aplikacji.

§ 3. Premia dla Polecającego

1. Premią dla Polecającego jest voucher uprawniający do otrzymania zniżki procentowej na przedłużenie Umowy Serwisowej (SA) na oprogramowanie Axence nVision®. Przy użyciu vouchera można zakupić przedłużenie Umowy Serwisowej (SA) maksymalnie na 3 lata.
2. Wysokość upustu procentowego od ceny netto za przedłużenie Umowy Serwisowej (SA) jest warunkowana wysokością kwoty zakupu Nowej Licencji przez Poleconego.
 - a) zniżka 3% dla Klientów, którzy zachęcili Nowego Klienta do zakupu oprogramowania Axence nVision® za kwotę do 4 999 zł netto;
 - b) zniżka 5% dla Klientów, którzy zachęcili Nowego Klienta do zakupu oprogramowania Axence nVision® za kwotę od 5 000 do 9 999 zł netto;
 - c) zniżka 10% dla Klientów, którzy zachęcili Nowego Klienta do zakupu oprogramowania Axence nVision® za kwotę powyżej 10 000 zł netto.
3. Voucher ze zniżką procentową na przedłużenie Umowy Serwisowej (SA) zostanie przesłany przez Axence na adres e-mail Polecającego podany na etapie rejestracji konta użytkownika Axence (Axence Account).
4. Voucher zostanie przesłany przez Axence do 20 dni roboczych od daty opłacenia przez Nowego Klienta faktury za oprogramowanie Axence nVision®.
5. Okres ważności vouchera to 30 dni kalendarzowych.
6. Voucher może być wykorzystany tylko przez firmę Polecającego.
7. Voucher można wykorzystać tylko jeden raz.
8. W przypadku gdy Polecający poleci kilka osób, które sfinalizują kupno nowej licencji Axence nVision® – kwoty ich zamówień sumują się w ramach progów opisanych w podpunkcie 2. Polecający może zgromadzić maksymalnie kwotę 10 000 zł upoważniającą go do odebrania maksymalnie 10% zniżki na przedłużenie Umowy Serwisowej (SA).
9. Cykl rozliczeniowy Programu Polecającego to 365 dni, co oznacza, że Polecający przez 365 dni może sumować kwoty zamówień Polecających, aby otrzymać wyższy rabat. Po tym okresie zsumowane kwoty nowych licencji przepadają.
10. Rabat raz wykorzystany przez Polecającego zatrzymuje proces sumowania kwot zamówień osób Poleconych. Kolejna sfinalizowana transakcja osoby Poleconej rozpoczyna od nowa kolejny cykl rozliczeniowy Programu Poleceń.
11. Podstawą do uzyskania upustu procentowego na przedłużenie Umowy Serwisowej (SA) przez Polecającego jest cena netto, która pojawia się na fakturze VAT przy nabyciu nowej licencji przez Poleconego.
12. Przy zakupie nowej Umowy Serwisowej (SA), początek jej trwania jest liczony od dnia wygaśnięcia obecnej Umowy, a nie od momentu złożenia dyspozycji o jej kontynuację.
13. W przypadku kupna przez Poleconego licencji Axence nVision® w systemie ratalnym, jako podstawę do przyznania zniżki na Umowę Serwisową (SA) przyjmuje się wysokość pierwszej raty.